



FRANCHISING NOLEGGIO AUTO



Start-up
e formazione

Sviluppo
commerciale

Gestionale
dedicato

Marketing e
servizi esclusivi





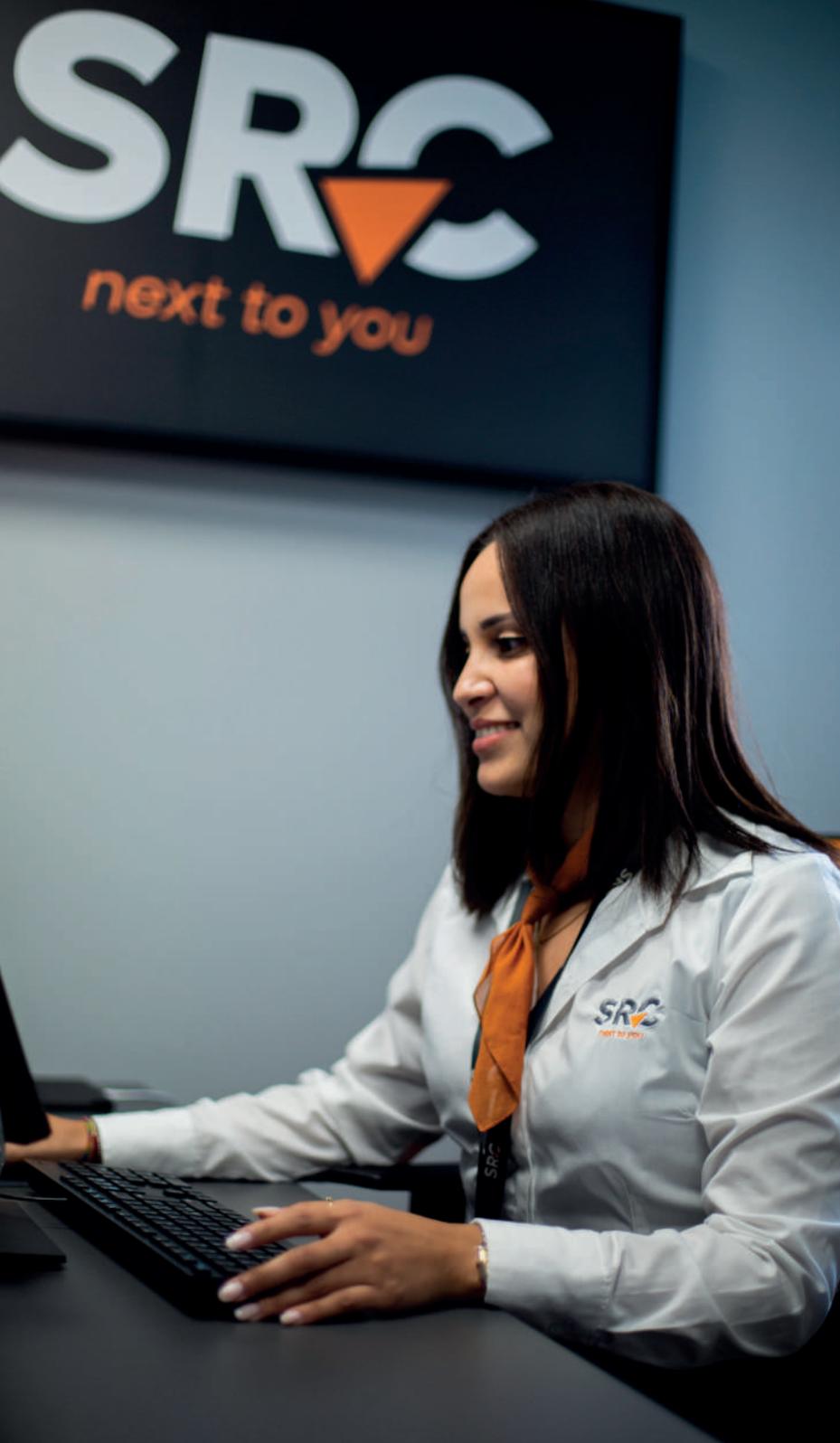
INDICE

CHI SIAMO	5
CEO & FOUNDER	6
SEDI E DATI AZIENDALI	7
IL NOSTRO FUTURO	8
FORMAT	11
LA CERTEZZA DI UN INVESTIMENTO	12
KNOW-HOW	14
PUNTI DI FORZA	15
APRI IL TUO FRANCHISING: TRASFORMA IN REALTÀ I TUOI SOGNI IMPRENDITORIALI	16
10 STEP PER AFFILIARTI	18
CRITERI DI SELEZIONE	19

L'ESSENZA DI SRC

«Far vivere un'esperienza
affinchè il noleggio diventi
una parte fondamentale ed
indimenticabile del viaggio».





CHI SIAMO

SRC è il marchio di Sicily Rent Car azienda che nasce a Palermo nel 2011 dall'esperienza maturata nel settore del noleggio auto senza conducente da **Francesco Scalia**, oggi amministratore e socio unico.

Azienda affermata, ed in continua crescita sul territorio, opera con entusiasmo e passione vantando la presenza in diversi poli turistici nazionali. Oggi SRC ha uno staff complessivo, in continuo aumento, di **oltre 70 Persone** e diverse collaborazioni esterne con professionisti del settore. Oltre agli uffici operativi si aggiunge una sede amministrativa, in cui operano i seguenti reparti: direzione, risorse umane, commerciale, marketing, contabilità, centro prenotazioni, customer care ed informatico per lo sviluppo del software gestionale di proprietà SRC. Ritenendo le «Persone» la più grande risorsa che un'Azienda possa avere, SRC dal 2017 è affiancata da OSM Value per la formazione professionale e personale di ogni Collaboratore.



CEO & FOUNDER

Francesco, il fondatore di SRC, brand di Sicily Rent Car, da ragazzo aveva solo un sogno (che nulla ha a che vedere con le auto) far star bene la gente attraverso la sua musica. Per tanti anni riesce a farlo con discreto successo, alla fine però cede alle pressioni della società e nel 2008 inizia quasi per caso a lavorare per una grande azienda del settore noleggio auto.

Francesco si innamora subito del mondo dell'autonoleggio, per lui la precisione è tutto e in azienda può prendersi cura di ogni auto come fosse la sua. Si immagina come uno di quei viaggiatori a cui consegna le chiavi ogni giorno e soffre con loro quando, a causa di vecchi schemi del settore, è costretto a rifiutare un noleggio. Sente che quel mondo è troppo legato al passato e nel 2011 decide di aprire la sua Azienda, per rendere il noleggio semplice e alla portata di tutti, dando la possibilità di noleggiare un'auto anche senza carta di credito.

SEDI E DATI AZIENDALI

Ragione sociale: SICILY RENT CAR S.r.l.

Indirizzo sede legale: Largo Lituania, 11 Palermo

Partita Iva: 02486830819

Numero REA: PA-303366

Forma giuridica: Società a responsabilità limitata con socio unico

Data atto di costituzione: 05/12/2012

Amministratore unico: Scalia Francesco

Capitale sociale: € 70.000,00 i.v.

Attività prevalente: Noleggio auto senza conducente

Codice ATECO principale: 77.11.00

Codici ATECO secondari: 45.11.01 - 45.11.02 - 45.40.11 -
45.40.12 - 77.21.02

Codice LEI: 8156001D6D2FCCB8A373

PEC: info@pec.sicilyrentcar.it



IL NOSTRO FUTURO

Siamo partner di **ANGLAT**, associazione nazionale di promozione sociale che dal 1980 opera, anche in sede internazionale, per la rappresentanza e la tutela dei diritti delle persone con disabilità e dei loro nuclei familiari, prioritariamente nel settore della mobilità, della guida, del trasporto e dell'accessibilità.

Il core Business principale è rappresentato dal servizio di **noleggio auto senza conducente**, i principali canali di vendita sono il sito web, il centro prenotazioni, accordi commerciali con **brokers, tour operators, agenzie e strutture ricettive** presenti su tutto il territorio nazionale.

Next to this ability è il nuovo progetto di SRC che nasce dal desiderio di far vivere un'esperienza di noleggio a chi, diversamente abile, vuole usufruire di un'auto ed essere indipendente sia in vacanza che negli spostamenti quotidiani.

Prevediamo l'apertura in affiliazione di centri "SRC" in tutto il territorio nazionale.





IL FORMAT

SRC è specializzata nel noleggio auto a breve e medio termine, offrendo un processo facile e veloce per rispondere alle esigenze dei clienti. Distinguendosi per flessibilità, l'azienda permette il noleggio senza necessità di carta di credito. Tra i servizi esclusivi figurano soluzioni per persone con disabilità e per chi viaggia con animali.

Con un alto rating di recensioni su Google e un servizio clienti costantemente attivo, SRC si posiziona come una scelta privilegiata, attirando anche un'ampia clientela internazionale.

✓ **Noleggio flessibile**

✓ **Assistenza clienti**

✓ **Next to This Ability**

✓ **Fast Booking**

✓ **Riconoscimenti**



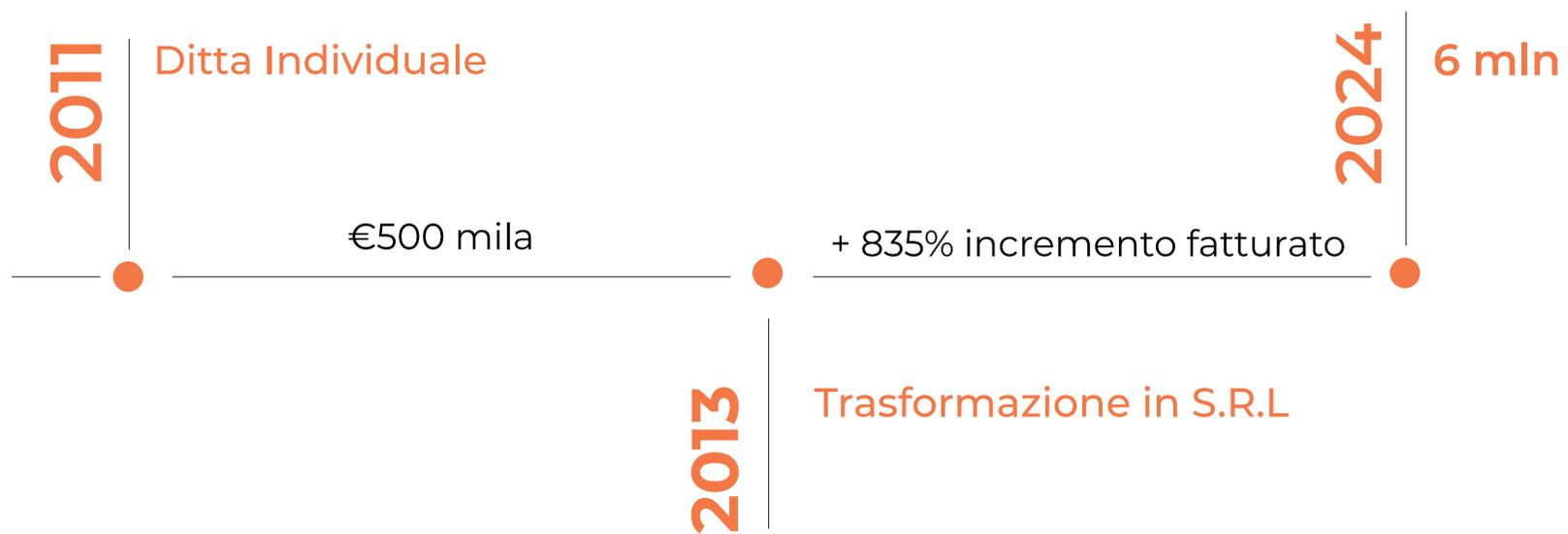


LA CERTEZZA DI UN INVESTIMENTO

Nel 2023, SRC ha dimostrato eccellenti risultati finanziari, con prestazioni notevoli in sedi aeroportuali e cittadine:

- Sedi Aeroportuali: Il 57% del fatturato totale, con un incremento del fatturato del 4,6% e un aumento del 20,8% nei giorni di noleggio.
- Sedi Cittadine: Il 43% del fatturato totale, con un aumento del fatturato dell'11,7% e un aumento del 9% nei giorni di noleggio.

Questi indicatori evidenziano la resilienza e il potenziale di crescita di SRC, rendendo l'investimento sicuro e vantaggioso.





KNOW-HOW

Il nostro Know-How si basa su un insieme distintivo di competenze e metodologie che ci consentono di eccellere nel nostro settore.

Combiniamo esperienza pratica con innovazione continua per offrire un servizio superiore.

- 01. Alta specializzazione**
- 02. Supporto Customer Care**
- 03. Metodo esclusivo**
- 04. Tempi di apertura rapidi**
- 05. Formazione costante**
- 06. Servizi Marketing**

PUNTI DI FORZA

- **Convenienza:** Il noleggio a breve termine offre un'alternativa economica al possesso di un veicolo, specialmente in aree urbane dense o per viaggiatori frequenti.
- **Flessibilità:** I clienti possono scegliere tra una varietà di opzioni di noleggio, da poche ore a diverse settimane, adattandosi a esigenze temporanee specifiche.
- **Accessibilità:** Molti servizi di noleggio sono facilmente accessibili in posizioni strategiche come aeroporti, stazioni ferroviarie e centri cittadini.
- **Diversità della flotta:** Ampia selezione di veicoli che risponde a diverse necessità, dai veicoli economici a quelli di lusso, inclusi modelli eco-compatibili.
- **Servizi in esclusiva: Next to this Ability,** è il progetto di SRC che nasce dal desiderio di far vivere un'esperienza di noleggio a chi, diversamente abile, vuole usufruire di un'auto ed essere indipendente sia in vacanza che negli spostamenti quotidiani. **Pet Voyage,** un servizio pensato per i viaggiatori con animali.



APRI IL TUO FRANCHISING: TRASFORMA IN REALTÀ I TUOI SOGNI IMPRENDITORIALI



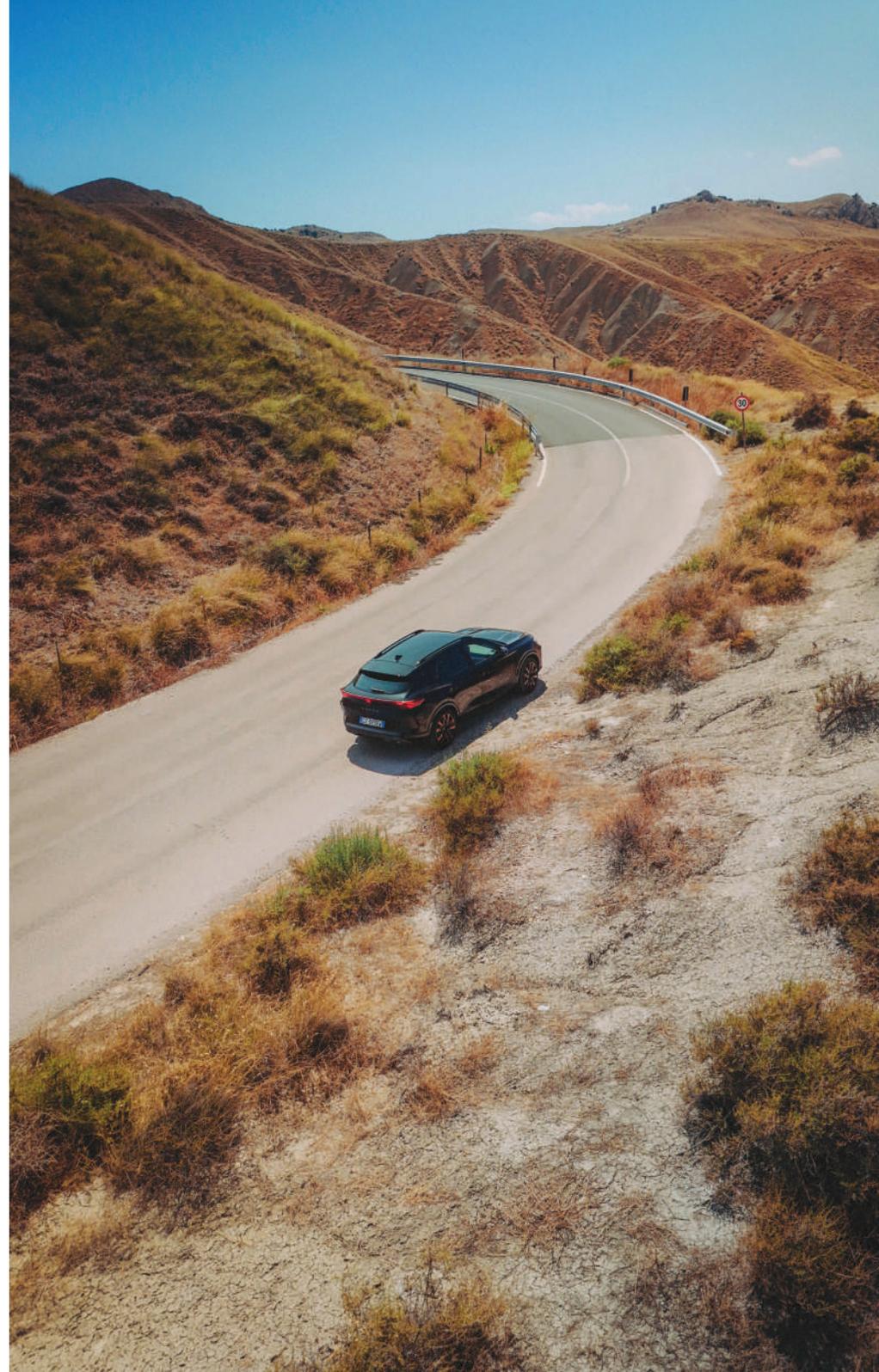
Il franchising è un sistema di collaborazione commerciale tra due imprese indipendenti: da un lato il fornitore di servizi, in questo caso SRC, noto come Franchisor, e dall'altro gli imprenditori commerciali, detti Franchisee, che operano sul territorio come unità di vendita al pubblico. Con l'entrata in vigore, nel maggio 2004, della **legge italiana sul franchising**, abbiamo un quadro normativo chiaro e definito che tutela i diritti di ogni affiliato.

Per garantire che questa collaborazione sia proficua per entrambe le parti, è fondamentale una condivisione continua di interessi, valori, obiettivi e approcci, che contribuiscono a un efficace e proficuo lavoro di squadra. Unendoti a SRC, avrai accesso al nostro consolidato know-how, supporto costante e l'esperienza che ci ha resi leader nel settore del noleggio auto.

Come desideriamo per i nostri clienti, vogliamo anche che i nostri affiliati si sentano supportati in tutte le attività. Ecco perché offriamo strumenti e servizi su misura, assistenza continua e l'organizzazione di incontri formativi dedicati. Tutto questo per assicurare che ogni filiale di SRC abbia il percorso libero verso un futuro prospero e ricco di soddisfazioni!

/COSA OFFRIAMO

- Formazione gratuita per affiliato e responsabile punto vendita
- Marketing Offline e marketing Online
- Accordi con i migliori Broker di autonoleggio
- Assistenza continua PRE e POST apertura
- Progettazione di spazi arredi e immagine
- Esclusiva di zona per tutta la durata contrattuale



10 STEP PER AFFILIARTI

RICHIESTA
INFORMAZIONI

01

FIRMA OPZIONE DI
ESCLUSIVA DI ZONA

03

RICERCA
LOCATION

05

PROGETTAZIONE

07

FORMAZIONE

09

02

BUSINESS
PLAN E D.I.P.

04

FINANZIAMENTO
(OVE NECESSARIO
E POSSIBILE)

06

CONTRATTO
FRANCHISING

08

MONTAGGIO
LOCALE E
CHIAVI IN MANO

10

APERTURA

CRITERI DI SELEZIONE

01. **Visibilità e Accessibilità:**

Le filiali di SRC devono essere facilmente accessibili e visibili, idealmente vicino a strade principali ad alto traffico, aeroporti e stazioni ferroviarie. Queste posizioni garantiscono una maggiore esposizione e offrono comodità ai viaggiatori che necessitano di servizi di noleggio auto immediati.

02. **Demografia della Zona:**

È essenziale valutare la demografia dell'area selezionata per assicurare che vi sia un adeguato numero di potenziali clienti. Aree con una significativa presenza di turisti e viaggiatori d'affari sono particolarmente adatte, dato che il target di SRC comprende tali categorie.

03. **Vicinanza a Punti di Interesse Strategici:**

Situare le filiali vicino a aeroporti e stazioni ferroviarie è cruciale per intercettare viaggiatori in cerca di soluzioni di mobilità pronte all'uso subito dopo il loro arrivo.

04. **Concorrenza:**

È fondamentale analizzare la presenza di altre agenzie di noleggio auto nell'area per valutare la saturazione del mercato e identificare le location con opportunità di crescita.

05. **Costo degli Immobili:**

Il costo degli spazi per filiali deve essere equilibrato rispetto ai ricavi previsti. È importante condurre un'analisi finanziaria dettagliata per ciascuna location per garantire che l'investimento sia giustificato dai ritorni attesi.

06. **Sicurezza e Condizione dell'Area:**

La sicurezza e l'attrattiva dell'area sono fondamentali per creare un ambiente accogliente per i clienti e sicuro per il personale. È preferibile scegliere location ben mantenute, sicure e ben illuminate.

APRI IL TUO **FRANCHISING**



Approfitta dell'opportunità di avviare il tuo business nel settore del noleggio auto a breve e medio termine con **SRC**. Ti offriamo un modello di franchising solido e consolidato, supportato da tecnologie operative avanzate e strategie gestionali efficaci in collaborazione con OSM Franchising. Questo approccio garantisce elevati livelli di soddisfazione sia per te che per i tuoi clienti. Scegliendo di lavorare con noi, beneficerai della forza e della credibilità di un marchio ben consolidato nel mercato del noleggio auto, assicurandoti un percorso chiaro verso il successo imprenditoriale.

